

DICAS PARA NEGÓCIOS

EM PORTUGAL

Se é Empresário(a) em Portugal, estas dicas são para si. Saiba como abrir um negócio, construir uma oferta competitiva e atrair clientes!



ABRIR O SEU NEGÓCIO



- [Desafios dos Negócios em Construção](#)
- [Tipos de Sociedades em Portugal](#)
- [Passos para criar Empresa em Nome Individual](#)
- [Passos para criar Sociedades e Empresas Colectivas](#)

DESPESAS E OBRIGAÇÕES



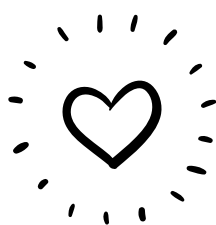
- [Custos de Estrutura](#)
- [Gerir Finanças Pessoais](#)
- [Impostos Regulares das Empresas](#)
- [Calendário Fiscal para Emp. Nome Individual](#)
- [Calendário Fiscal para Sociedades](#)

PLANO DE NEGÓCIOS



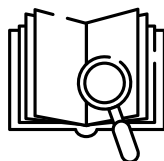
- [Elementos de um Plano de Negócios](#)
- [Estratégia, Objectivos e Plano de Negócios](#)
- [Checklist de Custos](#)

CONSTRUIR UMA MARCA



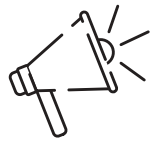
- [Registrar e criar uma Marca](#)
- [O poder da Marca](#)
- [Elementos de Branding e Identidade Visual](#)

CLARIFICAR A SUA OFERTA



- [Alvos e Posicionamento](#)
- [Abordagem ao Mercado](#)
- [Produto e Serviço](#)
- [Preço](#)
- [Distribuição](#)

DIVULGAR O SEU NEGÓCIO



- [Estratégia + Plano de Comunicação](#)
- [Checklist Divulgação](#)
- [Personalizar com histórias + passar palavra](#)
- [Responder a pedidos](#)
- [Atrair visitas e clientes à loja](#)
- [Digital: SEO + bons conteúdos + calendário para redes sociais](#)

VENDAS E CRM



- [Fortalecer Atendimento e Serviço](#)
- [Negociar em Vendas](#)
- [Princípios de Gestão e CRM](#)
- [Técnicas de CRM](#)
- [Cativar e Fidelizar Clientes](#)
- [Recompensar Lealdade dos Clientes](#)

NETWORKING PROFISSIONAL



- [Checklist Networking](#)
- [Inteligência Emocional e Relacional](#)
- [Conversas eficazes](#)
- [Apresentar-se a si próprio\(a\)](#)
- [Usar o Perfil DISC](#)
- [Imagem Pessoal](#)